



强化服务能力 助推市场发展

通威太阳能(合肥)公司全年出货量突破 1.6GW, 超额完成目标任务



通威太阳能(合肥)公司俯瞰图

本报讯(记者 张颖)对于通威太阳能(合肥)公司而言,2015年是“跳起摸高”的一年。在经历了漫长的行业低谷之后,今年公司迎来了发展的新契机。随着市场需求和行情的回暖,通威太阳能(合肥)公司取得了斐然的经营业绩,在加强生产管理、产品质量提升、企业文化建设等方面都硕果累累。

截至2015年12月31日,通威太阳能(合肥)公司全年出货量突破1.6GW,已然成为中国最大的电池片供应商、中国销量最大的电池片企业、全中国和全世界成本最低的电池片工厂。在记者采访的过程中,通威太阳能(合肥)公司的同仁们纷纷表示,取得如此多骄人成绩的背后,公司离不开集团领导的大力支持,以谢毅董事长为核心的管理团队悉心经营,以及广大一线员工的兢兢业业、默默付出。

在过去一年里,面对各种各样的挑战,通威太阳能(合肥)公司砥砺前行、迎难而上,坚决贯彻执行集团整体经营思路,优化布局销售市场,提升经营管理效益。为此,本报记者专程采访了公司相关部门负责人,讲述不平凡的2015年,以及不平凡的那些事。

从“追随者”到“领跑者”

“2015年,光伏行业依然面临着严峻

的市场形势,摆在通威太阳能(合肥)公司面前的是要实现全面复产、满产满销、利益最大化的问题。虽然公司渐渐从过去的困境中走了出来,但面对2015年上半年的市场淡季,还是给当时的销售工作带来了不小的压力。”通威太阳能(合肥)公司销售部经理张传祥表示。

面对市场不稳定,客户需求减少等难题,公司销售部首先做的就是夯实市场基础,全体销售人员深入一线,进行客户拜访沟通,逐步稳定和拓展市场。“谢董事长亲自参与客户情况的分析,并指导销售部制定营销策略。”张经理介绍,在谢董事长的指导下,销售部与质量部一起合作,分析客户需求,拿出解决方案,全面提升了产品和服务的质量,并与客户建立了紧密的合作渠道,“对于市场影响力较大的客户,如协鑫、阿特斯、天合等战略客户,进行一对一定制服务。”

张经理介绍,通过对客户需求的掌握和满足,让客户对公司的产品产生了依赖,不仅使公司在激烈的市场竞争中胜出,更赢得了客户良好的口碑。2015年下半年,随着市场行情的好转、国家各项扶持政策的支持,通威太阳能(合肥)公司的品牌优势逐步显现。与此同时,销售部及时调整定价机制,抓住关键时间节点,率先涨价,引领市场,一跃成为了市场的“领跑者”。

开源节流 降本增效

2015年,采购部在薛青松部长的带领下,制定了一系列部门目标,其中包括采购降本、到货合格率、应付款周转等。薛部长介绍,采购部在短时间内将目标细化分解,落实到采购团队各小组责任人,再经过层层分解,让每一位采购人员都把目标放在心上,落实到具体的工作中。

“我们与生产线高效沟通,用责任保证生产;与质量部反复交流,用专业维护品牌;与供应商积极谈判,据理力争;搜索各类行业数据,用心、用智慧控制采购成本。”薛部长对采购工作提出的严格要求,不仅是在对外的工作中,还体现在部门内部,采购人员要求统一着装,体现采购的专业度,同时部门开展了月度明星评比,让工作更具竞争氛围。

经过全体采购人员的不懈努力,2015年6月底,采购降本达到6.91%,超额完成年初指标。尽管如此,采购团队并没有停滞不前,而是在后续的半年里调整了指标,以专业负责的态度,继续战斗在采购一线。在原料供应紧张之时,他们依然有条不紊的保障生产线,持之以恒的谈判降本,最终完成全年采购降本约9.23%。

为客户提供更优质的产品

质量是产品的基础,也是推动销售的核心动力。对于产品质量的保障,质量部承担着全方位的管控职责,从原料检测、过程管控、成品控制到售后服务。

质量部部长游建成介绍,2015年,质量部对历年的客户反馈信息进行了汇总、分类,并针对五大问题进行原因分析和措施制定。同时,质量部还建立了客户需求内部反馈机制,与行业内茂迪、阿特斯、晶澳、顺风、协鑫、盛康、晶科等33家企业进行电池效率、外观等方面的对标,并为客户提供完善的售前、售中、售后的服务,保证产品质量满足客户需求。

“我们的产品质量在客户端评价连续数月排名第一,成为天合光能国内第一家免驻厂OEM,并获得协鑫‘2015年度最佳品质服务供应商’、阿特斯CSI‘2015年度国内第一家抗PID永久性TCO认证电池供应商’等荣誉。”游部长将过去一年所取得的主要成绩娓娓道来。

2015年,通威太阳能(合肥)公司取得的一系列成绩,离不开全体人员的努力。相信在崭新的2016年,通威太阳能将面对更大的发展空间、更多的市场机遇,也会经受更大的考验,而这支团队,也将为通威谱写更加辉煌的历史篇章!

新年贺词

尊敬的各位同仁:

大家好!

值此2016年新春来临之际,我谨代表集团刘汉元主席和公司董事会,向通威太阳能(合肥)公司、(成都)公司的全体同仁致以新春祝福,同时向在过去一年里为公司发展付出辛勤劳动的全体同仁以及始终默默支持、理解我们的家属亲人们表示衷心的感谢及诚挚的新春问候。

2015年,我们厚积薄发,成绩斐然。我们一跃成为全球出货量最大的多晶硅电池片生产厂,太阳能电池片平均转换效率超过18%,品质达到行业最优,成本实现行业最低,各项技术指标已达世界先进水平,做到了中国晶硅电池片产品质量在客户端连续排名第一。我们深感自豪!

2015年,我们联通四海,扬帆致远。我们启动了全球规模最大的5GW高效晶硅电池项目,建成后将成为全球自动化程度最高的晶硅电池工厂之一,实现250-300亿元的年销售收入。未来3-5年,我们的电池产能将达到10GW,成为全球最大的太阳能电池生产企业。我们斗志高昂!

“我们的产品质量在客户端评价连续数月排名第一,成为天合光能国内第一家免驻厂OEM,并获得协鑫‘2015年度最佳品质服务供应商’、阿特斯CSI‘2015年度国内第一家抗PID永久性TCO认证电池供应商’等荣誉。”游部长将过去一年所取得的主要成绩娓娓道来。

“我们的产品质量在客户端评价连续数月排名第一,成为天合光能国内第一家免驻厂OEM,并获得协鑫‘2015年度最佳品质服务供应商’、阿特斯CSI‘2015年度国内第一家抗PID永久性TCO认证电池供应商’等荣誉。”游部长将过去一年所取得的主要成绩娓娓道来。

衷心的祝愿大家新春快乐,身体健康,阖家幸福,万事如意!

通威太阳能(合肥)有限公司董事长
通威太阳能(成都)有限公司董事长



公司动态

通威太阳能(成都)公司举行首次升旗仪式

本报讯(通讯员 吴之聪)2015年12月15日,通威太阳能(成都)公司顺利搬迁至双流黄甲项目现场办公。

12月21日,入驻首个周一,五星红旗和通威旗帜随着朝阳在基地冉冉升起。公司全体员工正装列队,面向东方,在庄严激昂的国歌声中瞩目着五星红旗迎风飘扬,以嘹亮高亢的通威歌展示通威人“诚信正一”的精神特质。熠熠生辉的旗帜,活力十足的员工,热火朝天的工地,标志着公司以43人的团队重新站上光伏行业的舞台,在残酷竞争的市场上再次扬帆起航!

通威太阳能(合肥)公司供应商厂审团队赴儒兴开展年度现场考评工作

本报讯(通讯员 姜金钟)近日,通威太阳能(合肥)公司生产部、质量部、采购部共同组成的供应商厂审团队赴广州市儒兴科技开发有限公司开展供应商年度现场考评工作。儒兴科技开发有限公司研发技术总监丁冰冰、销售总监黄冬梅等公司领导热情接待并陪同审核。

本次现场考评工作严格按照考评细则对儒兴的材料及供应商控制、制程控制、出厂检验、仓储、仪器设备、环境及人员培训七大类34个项目点进行文件查验及现场评审打分。此次针对儒兴的年度现场考评工作是公司2015年电池原辅材料合格供应商年度现场考评工作的重要环节。现场考评得分将计入加权的形式计入公司年度供应商考评总分,并以此为依据制定下一年合格物料采购计划,最终科学进行供应链安排。

通威太阳能(合肥)公司产品获“安徽科学技术研究成果”证书

本报讯(通讯员 叶婷婷)近日,通威太阳能(合肥)有限公司抗PID太阳能组件、渔光一体双玻组件、高耐候性太阳能电池组件及高效多晶硅电池片四项产品获评“2015年安徽省科学技术研究成果”,并荣获由安徽省科学技术厅颁发的“安徽省科学技术研究成果”证书。

“安徽省科学技术研究成果”证书评审条件苛刻,要求研究项目立体准确、方案科学合理,适应市场发展方向,同时要求所提供的研究项目资料完整、规范,数据真实准确。通威太阳能(合肥)有限公司获此殊荣,不仅是安徽省科学技术厅对公司科技创新能力建设的肯定与褒奖,更激发了员工不断提升科技创新能力的热情。公司也将在后期继续推进科技创新工作,加大实施力度,将科技创新成果合理运用于实际生产中,取得更好的经济效益。

通威太阳能(合肥)公司当选合肥市能源协会副会长单位

本报讯(通讯员 叶婷婷)12月4日,合肥市能源协会第一届会员大会暨成立大会在合肥举行,市委常委、常务副市长韩冰出席会议并为协会成立揭牌。合肥市能源协会是经市发改委、市民政局批准,由合肥地区能源行业及相关单位、科研院所、社会团体自愿组成的全市性、非营利性、行业性社会组织。会议听取了市能源协会筹备组关于合肥市能源协会筹备工作报告,审议并通过了能源协会章程(草案)及大会选举办法,选举产生了第一届理事会、监事会成员及会长、副会长、秘书长等协会代表。通威太阳能(合肥)有限公司荣任副会长单位。

合肥市能源协会目前拥有会员单位66家,下设常规能源和新能源专委会、合肥能源规划研究院、咨询部。合肥市能源协会的成立,是合肥市进一步优化发展环境,增强能源行业社会化服务功能的重要举措,将有助于建立政府与能源企业之间新的沟通平台和纽带,推动会员单位之间的合作与交流,为转变能源发展方式,提高能源利用效率、构建安全稳定经济清洁的现代能源产业体系,促进合肥市能源产业可持续发展发挥重要作用。作为副会长单位,通威太阳能(合肥)有限公司将携手各会员单位,坚守“光伏改变世界”的信念,积极建言献策,奉献更高效的清洁能源产品,全力推进绿色清洁能源的发展利用。

把握机遇 谱写光伏新篇章

解读通威双流5GW太阳能电池项目战略规划

本报记者 张颖 成都报道

通威太阳能双流5GW高效晶硅电池项目的正式启动,标志着全球规模最大的晶硅太阳能电池项目的诞生。据悉,该项目占地1200余亩,员工近万人,预计年度销售收入达250-300亿元人民币,建成后将成为全球自动化程度最高的晶硅电池工厂之一。

记者了解到,对于通威启动这一全球最大太阳能电池项目的意义,业界展开了广泛讨论,各大媒体争相讨论,各抒己见。那么,通威如此大手笔的投入,其背后究竟有着怎样的战略意图?

抓住行业机遇 夯实领先地位

“光伏行业度过了2011年、2012年寒冬后,迎来了新的曙光。无论是从我国的‘十三五’规划,还是全球市场的变化,都能感受到行业新的希望。”通威集团董事

局刘汉元主席表示,光伏行业稳健复苏和国家政策的大力支持,是通威选择在当前时间节点启动5GW项目的直接原因。

2015年10月份国家能源局正式上调国内“十三五”装机目标至150GW,未来上游电池组件的需求会进一步提升。而于近期召开的巴黎气候大会则提出到2050年,清洁能源要在电力结构中占比达到100%。未来光伏行业面临着巨大的发展空间,而作为产业链中举足轻重的电池片环节,必然会是行业发展的关键。

经过多年的跨越式发展,通威已形成国内唯一拥有从上游多晶硅生产、中游太阳能电池片生产,到终端光伏电站建设的光伏新能源产业链条。此时在电池项目上进一步扩大投资,无疑彰显出通威发展光伏产业的坚定信心与决心。

刘主席表示,未来3-5年,通威太阳能将建设完成总规模为10GW的太阳能

光伏电站项目,以“光伏改变世界”为企业核心理念,全面开展太阳能发电核心设备的研发制造以及太阳能的综合利用和推广,以全新的面貌向行业传递通威参与全球光伏产业发展的决心,同时进一步夯实通威在中国和全球光伏领域的优势地位。

强强联合 推动产业发展

在双流5GW高效晶硅电池项目的建设过程中,通威不仅将加大在国内外的投资与合作,还与同行强强联手推动光伏产业发展。项目启动仪式上,通威集团就与协鑫控股、西安隆基共同签署三方合资协议,成立合资公司,总投资超过50亿元,共同促进光伏行业健康发展。此外,通威还分别与阿特斯、天合光能、晶科分别签署长单客户协议,旨在各自凭借其优势环节展开合作,形成更大的产业空间。同时,被誉为世界太阳能之父的马丁·格林教授特别委托

全球领先晶硅太阳能电池研究中心——澳大利亚新南威尔士大学教授亲赴现场与通威签约,就科研合作方面签署协议。对此,通威集团总裁助理、通威太阳能(合肥)有限公司董事长谢毅表示,通威将携手行业企业与国际知名高校,不断拓展合作领域,提高合作水平,构筑良性互动、共同发展的新格局。通过密切合作,在光伏产业各环节打造优势互补、资源共享、共同发展的战略合作伙伴关系,为行业创造更大的商业价值和经济效益。

全球领先晶硅太阳能电池研究中心——澳大利亚新南威尔士大学教授亲赴现场与通威签约,就科研合作方面签署协议。

对此,通威集团总裁助理、通威太阳能(合肥)有限公司董事长谢毅表示,通威将携手行业企业与国际知名高校,不断拓展合作领域,提高合作水平,构筑良性互动、共同发展的新格局。通过密切合作,在光伏产业各环节打造优势互补、资源共享、共同发展的战略合作伙伴关系,为行业创造更大的商业价值和经济效益。

东西“双核”格局 辐射全国

回顾发展历程,2013年11月18日,通威太阳能(合肥)有限公司正式投产,两年时间内,已达到2.4GW电池片产能,产能利用率高达120%,从电池片出货量、平

均转换效率以及各项技术指标来看,其行业领导地位已经奠定。此外,为了加速全球布局,2015年7月,通威以现金增资方式入股台湾昱晶能源公司并成为其第一大股东,结合昱晶能源1.8GW电池产能,通威集团的电池片生产能力、出货量均跃居行业前列。

刘主席指出,从战略布局上考虑,该项目建成后不仅可以辐射四川的甘孜、阿坝、凉山州、攀枝花,以及西部的新疆、甘肃等地,这些都是最适合发展光伏电站的地方。而合肥项目则能辐射东南部沿海城市,大力推进发展“渔光一体”。如此一来,两个太阳能电池项目形成的“双核”,将辐射全国。

刘主席表示,通威集团对全球光伏产业发展充满信心,对光伏行业前景充满信心,通威太阳能一定会与全球光伏同行一道,继续坚定不移地推动中国光伏新能源行业前进,共同谱写我国新能源发展的崭新篇章!

持续创新动力 引领技术进步

通威太阳能(合肥)公司创新提案评审会暨表彰大会顺利举行

本报讯(通讯员 叶婷婷)10月22日,通威太阳能(合肥)公司组织召开2015年9月份创新提案和合理化建议评审会议。会议对各部门申报的各项创新提案和合理化建议进行了现场评审,通威太阳能(合肥)公司高管团队、财务部、人力资源部、质量部、厂务部及生产部负责人担任评委参加了此次会议。9月份,各部门申报创新提案和合理化建议共计100余项,提案内容涵盖了降本增效、产品质量提升、安全生产、管理水平提高等多个方面。

11月23日,通威太阳能(合肥)公司还举行了简短而隆重的9月份创新提案和合理化建议表彰大会暨颁奖仪式。通威

集团总裁助理、通威太阳能(合肥)公司董事谢毅及公司高管团队出席活动并担任颁奖嘉宾。

此次大会对最终通过评审的16项改善项目和创新提案进行表彰,并对获奖项目负责人颁发荣誉证书及共计47300元的现金奖励。其中,一厂设备部朱劲松等员工提交的“丝网印刷机产能提高改善”项目及一厂工艺部张玉前等员工提交的“正银浆料及360目正电极网版导入”项目荣获特等奖,分别获得22800元和10300元奖金。颁奖仪式上,项目负责人先后登台领奖并发表获奖感言。许多项目负责人表示,在今后的工作中将保持多看、多想、多提建议的工作态度,在提高自

身创新能力的同时,提升产品整体竞争能力。

参与创新提案和合理化建议是员工参与企业经营、推动技术进步的重要形式。为建立持续创新的激励机制,通威太阳能(合肥)公司此前颁布了《创新提案和合理化建议管理办法》。创新改善活动的持续开展,是公司技术创新活力和生机的具体体现,不仅有利于促进公司革新挖潜、降低成本、提高生产率,增加公司经济效益,更能成为推动公司生产经营管理能力提高的内生动力。通威太阳能(合肥)公司将充分发挥提案作用,提高提案质量及办理成效,进一步促进公司经营及管理及生产技术的稳步提升。



通威太阳能(合肥)公司创新提案评审会暨表彰大会颁奖仪式

携手前行 推动行业健康发展

通威集团总裁助理、通威太阳能(合肥)公司董事长谢毅出席 2015 年协鑫集成供应商大会



通威太阳能(合肥)公司董事长谢毅在协鑫集成供应商大会上发言。



通威太阳能(合肥)公司获得协鑫“杰出供应商奖”。

的民营企业之一,朱共山主席更是当今中国企业家的领袖人物。1996年,协鑫在江苏太仓投资建设了第一个发电厂,后又投资多家发电厂,与国有五大发电集团鼎足而立。2006年,协鑫斥巨资投建协鑫多晶硅项目,打破了国外企业对光伏核心原料市场的绝对垄断,一举成为全球最大的多晶硅企业和最大的硅片企业。今年8月12日,凤凰涅槃,协鑫集成正式复牌,首日涨幅达98%,单日成交额超过22亿元,成为沪深两市一匹最强劲的黑马,协鑫集成更成为全球最大的“一站式综合能源系统集成服务提供商”。

“志合者,不以山海为远”,谢董事长指出,2013年11月,通威进入太阳能电池片领域之初便与协鑫建立了良好的合作关系。目前,协鑫与通威肩并肩、手挽手,建立起了更为紧密的战略合作伙伴关系。通威集团自2004年进入光伏产业,目前拥有多晶硅产能1.5万吨,太阳能电池片产能2.4GW。通威也是全球最大的农牧企业和水产饲料生产企业,结合农牧业33年积累的丰富资源,通威将清洁能源产业和农牧业有机结合,积极布局和推动终端应用“渔光一体”发展模式,真正实现了“水上发电、水下养鱼”的可持续发展模式。11月18日,通威在四川成都隆重举办了双流5GW高效太阳能电池项目的启动仪式,一期项目计划于2016年7月投产。全国人大副委员长陈昌智专程发来亲笔签名贺信,来自全球十余个国家的100多家光伏同行企业近600人出席活动,朱共山主席专程发来亲笔签名贺信,舒桦董事长专程赶赴成都出席仪式,并与通威正式签署战略合作协议。下一步,协鑫与通威将在光伏产业各个环节展开全方位、宽领域、深层次的紧密合作。未来3-5年,通威将形成10GW电池片产能规模,5-10年内“渔光一体”电站项目总规模将达10GW,通威将打造成为世界级太阳能光伏企业和世界级清洁能源企业。

谢董事长强调,以史为鉴,可以知兴替。几年前,光伏行业面临巨大的困难和挑战,目前,全球光伏产业又进入到新一轮的发展机遇,新形势下的光伏企业,应迎难而上、顺势而为,共同倡导行业的专业分工、协同发展、合作共赢,共同推动清洁能源更为广泛的应用和发展,共同实现绿水青山、让清洁能源造福人类的伟大愿景。每一个行业参与者都应该思考和选择并走自己的差异化发展道路,理性投资、理性发展、理性竞争,从而让自己所选择的道路都相对理性和客观,行业更应该倡导协同发展、合作共赢。最后,谢董事长表示,通威愿与协鑫以及光伏同行朋友们携手共进、同舟共济、合作共赢,共同推动光伏行业的健康发展。

根据中国国家能源局发布的《太阳能利用十三五发展规划征求意见稿》(下称《意见稿》),十三五规划太阳能光伏电站累计装机容量达150GW,包括70GW分布式以及80GW集中式电站;另外还有10GW的太阳光热电站,太阳能利用总量将达160GW。

中国国家能源局发出“十三五”的太阳能利用意见稿,当中明确指出“十三五”之太阳能光伏装机容量目标为150GW,包含70GW的分布式光伏以及80GW的集中式光伏电站。EnergyTrend估计,若需达成此目标,则中国未来五年内平均每年的光伏设备需求需求将突破20GW。但此目标是否可行,仍待检验。

若目标达成,则到2020年底时,太阳能发电装机容量将在全国电力结构中占比7%,在新增电力装机容量中占比15%,在全国发电量结构中占比2.5%。而在整体太阳能装机容量中,光伏发电占94%,太阳光热占6%;西部地区占太阳能发电装机容量35%,其他65%则分布在中、东部地区。(据集邦新能源网)

十三五光伏规划 重点评析: 年均需求或超20GW

根据国家能源局发布的《太阳能利用十三五发展规划征求意见稿》(下称《意见稿》),十三五规划太阳能光伏电站累计装机容量达150GW,包括70GW分布式以及80GW集中式电站;另外还有10GW的太阳光热电站,太阳能利用总量将达160GW。

中国国家能源局发出“十三五”的太阳能利用意见稿,当中明确指出“十三五”之太阳能光伏装机容量目标为150GW,包含70GW的分布式光伏以及80GW的集中式光伏电站。EnergyTrend估计,若需达成此目标,则中国未来五年内平均每年的光伏设备需求需求将突破20GW。但此目标是否可行,仍待检验。

若目标达成,则到2020年底时,太阳能发电装机容量将在全国电力结构中占比7%,在新增电力装机容量中占比15%,在全国发电量结构中占比2.5%。而在整体太阳能装机容量中,光伏发电占94%,太阳光热占6%;西部地区占太阳能发电装机容量35%,其他65%则分布在中、东部地区。(据集邦新能源网)

光伏“十三五” 加大财政支持力度

统筹国家可再生能源基金使用,对先进光伏产品应用以及城市微电网、储能技术等新技术的综合应用给予专项支持,继续实施财税优惠政策。

鼓励各级财政出台地方配套财政政策加大对光伏发电利用支持力度,各新能源示范城市,绿色能源示范园区,新能源示范园区及其它示范城镇,可结合示范项目安排专项资金支持光伏发电应用。

鼓励各地统筹节能减排、扶贫、棚户区改造资金:

支持城镇、农村及边远地区开展分布式光伏发电应用,制定和实施太阳能热利用税收优惠、出口退税,鼓励技术创新等政策,对示范项目给予财政支持政策。(据同花顺金融服务网)

通威太阳能与协鑫合作历程回顾

2013年12月21日

通威太阳能(合肥)公司与保利协鑫签署战略合作协议

2013年12月21日-22日,保利协鑫客户答谢会在苏州举行,通威太阳能(合肥)有限公司董事长谢毅应邀出席,并在会上与保利协鑫执行总裁舒桦签署了战略合作框架协议,结束了战略合作伙伴关系,此后双方开展深层次、宽领域、全方位的合作,通过各自发挥优势,实现多元共生,包容共进,专业分工,互利共赢。

2015年11月18日

通威集团与协鑫(集团)控股有限公司签署合资协议

2015年11月18日,在通威电池项目投产2周年庆典暨双流5GW高效晶硅电池项目启动仪式上,通威集团与协鑫(集团)控股有限公司、西安隆基硅材料股份有限公司三方共同签署合资协议,成立合资公司,总投资额超过50亿元,共同建设双流5GW高效太阳能电池项目,共同促进光伏行业更加健康的发展。

2015年12月1日

协鑫集团控股有限公司执行总裁朱战军一行到访通威

2015年12月1日,协鑫集团控股有限公司执行总裁朱战军、总裁助理李季、销售总监程巍一行到访通威。十一届全国政协常委、通威集团董事局刘汉元主席,集团王娟总裁,集团总裁助理、通威太阳能(合肥)公司董事长谢毅,永祥股份董事长冯德志热情接待。在随后举行的座谈会上,双方就在新能源领域的业务合作展开了交流。

强化产业优势 树立行业标杆

通威太阳能(合肥)公司通过常熟阿特斯阳光电力科技有限公司年度供应商审核

本报讯(通讯员 何冬冬)12月17日,常熟阿特斯阳光电力科技有限公司供应商评审小组一行三人对通威太阳能(合肥)公司进行了为期两天的年度供应商审核。公司质量部负责人热情接待并陪同审核。经过评审小组严格细致的稽核评分,公司顺利通过本年度阿特斯供应商审核。

本次审核为阿特斯一年一度的供方审核,审核小组分别对公司质量管理体系及现场实施审核,旨在评估供货商质量管理体系是否符合CSI要求,确认、筛选出最好的供应商,优化供应商结构,提高竞争优势。2015年,在谢毅董事长的领导下,公司不断优化生产,改善现场管理,逐步提升产品质量和品质服务,连续数年在阿特斯质量排名第一。审核小组此次从IQC现场管理、硅片检验、仓库管理、网版检验与使用、

Poka-yoke 色标防呆法、产线各工序CTO过程控制、过程防呆防错注意文系统、标准化作业、EMS可追溯系统、试验室可靠性测试、质量管理体系等各方面对公司进行了细致化的审核,并表示高度认可与赞赏。

本次审核后从客户端获悉,经过阿特斯内部综合评分,通威太阳能在阿特斯国内电池供应商中总分排名第一,被评为阿特斯2015年度国内唯一一家优秀电池片供应商。另外今年公司抗PID电池片是国内第一家在阿特斯获得永久TCO认证。公司获此殊荣,离不开“追求卓越”的企业宗旨,离不开管理团队的带领、关注和支持,离不开各单位各团队的通力合作,特别是客服团队总是以最快的速度回应阿特斯客户提出的问题,总是在第一时间为阿特斯客户找到解决方案,实现共赢。



阿特斯阳光电力科技有限公司到访通威太阳能(合肥)公司。

国家林业局关于光伏电站建设使用林地有关问题的通知

各省、自治区、直辖市林业厅(局),内蒙古、吉林、龙江、大兴安岭森工(林业)集团公司,新疆生产建设兵团林业局:

为支持光伏产业健康发展,规范光伏电站建设使用林地,现就有关问题通知如下:

一、各类自然保护区、森林公园(含同类型国家公园)、濒危物种栖息地、天然林保护工程区以及东北内蒙古重点国有林区,为禁止建设区域。其他生态区位重要、生态脆弱、地形破碎区域,为限制建设区域。

二、光伏电站的电池组件阵列禁止使用有林地、疏林地、未成林造林地、采伐迹地、火烧迹地,以及年降雨量400毫米以下区域覆盖度高于30%的灌木林地和年降雨量400毫米以上区域覆盖度高于50%的灌木林地。

三、对于森林资源调查确定为宜林地而第二次全国土地调查确定为未利用地的土地,应采用“林光互补”用地模式,“林光互补”模式光伏电站要确保使用的宜林地不改变林地性质。

四、光伏电站建设必须依法办理使用林地审核审批手续。采用“林光互补”用地模式的,电池组件阵列在施工期按临时占用林地办理使用林地手续,运营期双方可以签订补偿协议,通过租赁等方式使用林地。

各地林业主管部门要加强监管,定期检查,确保光伏电站建设依法依规使用林地,积极探索支持光伏电站建设与防沙治沙、宜林地造林等相结合。(据中国林业网)

领先科技 造就一流品质

通威太阳能(合肥)公司晶硅太阳能电池生产流程

原始多晶硅片通过检验以后投入产线生产,一共要经过制绒、扩散、刻蚀、PECVD、丝网印刷、检测分选六个生产工序。

“制绒”又称前清洗,是电池片生产环节的第一道工序,其主要作用是在硅片表面制作出一个绒面结构,这一绒面结构起到防光作用,减少光反射,提高光的吸收和短路电流,从而提高电池片的转换效率。同时制绒工艺利用化学反应,可以对原始硅片表面进行切割损伤层的去除和硅片表面的清洗。

通过制绒工艺后,硅片表面已经清洗干净,传入“扩散”工序。扩散工艺是整个电池片生产的重要一环,可以说是电池片生产流程的“心脏”。

扩散工艺是在一个P-型硅片表面产生一个N-型掺杂层,从而制作出一个P-N结,P-N结则是太阳能电池可以产生光伏效应的基础。扩散工艺是在一个高温炉管内完成,通过N2将三氯氧磷带进炉管内,N-型磷元素在高温下分解,通过物理化学反应扩散入硅片。

扩散后的硅片接着传输到“刻蚀”工

序,又称“后清洗”。由于扩散后的硅片表面以及边缘都将不可避免地扩散上磷,会导致P-N结正面所收集到的光生电子沿着边缘扩散至有磷的区域流到背面,造成短路和不良。为了避免太阳能电池短路,刻蚀工序会利用一定比例配比的HNO3、HF、

生成的磷硅玻璃(PSG)。

之后硅片会进入“PECVD”镀膜工序,PECVD是等离子增强化学气相沉积工艺的英文缩写。

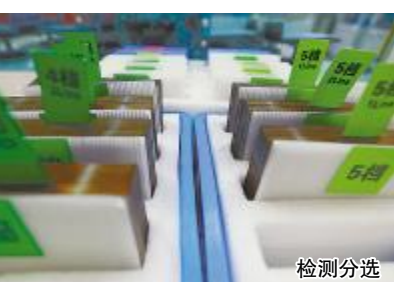
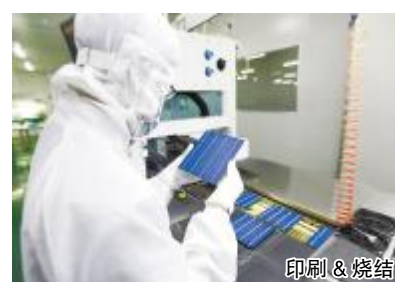
PECVD用来在硅片表面沉积一层特定折射率和厚度的氮化硅薄膜,这一氮化硅薄膜起着两个作用,一是作为减反射膜,另一是加强硅片表面钝化效果。

完成镀膜后的硅片又被传递到“丝网印刷”工序。丝网印刷工艺利用丝网印刷技术来制造出太阳能电池的金属电极,在完成组件焊接后起到输出电流的作用。

在印刷工艺中,银浆和铝浆会分别按设计图形印在了硅片的正反两面,它们之后的烧结过程中会形成合金层(欧姆接触)。同时铝浆会在硅片背面产生叫做BSF的铝参杂层,起到一定的钝化效果,进一步提高电池片的转换效率。

经过以上五个生产工序就制作出了电池片。最后一步是测试分选,按照制成电池片的不同效率条件进行分档,在经过质量人员的分选打包入库,包装出货,完成整个生产流程。

H2SO4的溶液腐蚀掉硅片四周的P-N结,达到电池正面和背面绝缘的目的,同时在后清洗过程中去除扩散工序在硅片表面



全国太阳能发电装机容量年增67%

中国国家电网公司公告,中国2015年前11个月,太阳能发电新增装机容量为9.94GW,年度增长率达67%,累计装机容量达34.49GW;整体新能源新增装机容量为146.26GW,占总装机容量12.4%。

国网公司的数据指出,今年1至11月间,太阳能新增的9.94GW发电设备中有1.87GW属于分布式光伏,年增长率104%;分布式光伏累计装机容量为4.52GW,整体太阳能设备前11个月的累计发电量为349亿kWh,年增长率69%。在“十二五”期间,太阳能发电的装机容量平均每年增加170%,发电量则均增217%。在累计发电时数方面,今年前11个月为1148小时,预计全年时数为1226小时,而全国平均年发电时数为1295小时;其中,青海、宁夏全年太阳能发电时数最高可达1500小时。(据集邦新能源网)

把握行业脉搏 积聚科技力量

专访通威太阳能(成都)公司高级副总裁张冠纶

本报记者 张颖 成都报道

通威太阳能高管专访之七



通威太阳能(成都)公司高级副总裁张冠纶

随着通威太阳能双流 5GW 高效晶硅电池项目的不断推进,以及通威太阳能(合肥)公司的逐步扩产,未来 3-5 年,通威太阳能将建设完成 10GW 的太阳能电池产能,产能规模将达全球第一。在资金、技术、人员不断强化之外,行业优秀管理者的加盟,可谓是重中之重。为此,通威太阳能在

行业内招贤纳士,向行业精英们敞开了怀抱。

在通威太阳能(成都)公司高级副总裁张冠纶看来,这里是人生难得的事业平台。“期待跟随通威太阳能一同追求卓越,实现心中的光伏理想。”作为行业资深研发管理者,通威在新能源领域发展的宏伟蓝图,深

深地吸引着他们。

理想再起航

“我从研究所毕业以后,一直从事半导体和太阳能的研发工作,积累了不少研究经验,所取得的成果与专利也不少。”张冠纶曾是台湾最大的光伏企业的研发处长,然而,或许是因为到了“知天命”的年纪,他开始对人生有了新的思考,对事业也有了新的追求。

2012-2013 年,光伏行业经历了漫长的寒冬。彼时,海峡两岸的太阳能电池企业都面临着相同的困境。然而,随着 2014 年行业开始回暖,内地的电池企业开始盈利,但台湾地区电池企业却因生产成本较高,仍处于亏损状态。“内地太阳能行业不断地积累着资金和研发力量,产能扩充更加积极,各种研讨会、行业交流会也很频繁,呈现出一片欣欣向荣的景象。”为此,张冠纶萌生了前往内地寻求发展机会的想法。

“对于一个太阳能研发人员来说,很难遇见像通威这样一家把自己的投资规划做得如此长远、如此清晰的企业。”加盟通威之前,张冠纶对通威太阳能的发展历史、技术实力等方面进行了详细了解。在他看来,通威太阳能就像一架即将起飞的飞机,积聚

了丰富的资源和能量,如果能够搭乘“通威号”班机,参与到通威太阳能的发展进程中,对于个人的发展也有大裨益。

技术升级 增强产品优势

11 月 18 日,通威太阳能双流 5GW 高效晶硅项目正式启动。此时,张冠纶加盟通威还不到三天,就马不停蹄地投身到通威太阳能(成都)公司 1GW 的扩产计划中,并临时组建了工艺设备组,负责新工厂机器设备的采购。张冠纶介绍,目前他正广泛联系国内知名的电池片设备企业前来公司洽谈沟通,通过深入了解以后,将逐步锁定较为满意的厂商,并展开招投标工作。

通威太阳能(成都)公司正处于紧锣密鼓的建设之中,而通过技术研发来提升电池片效率,增加产品竞争力,是张冠纶将要面临的核心工作。因此在 2016 年,他将会同初步组建起一支规模在 8-12 人的研发团队。“内地的电池片生产车间窗明几净,井然有序,生产速度和效率已与台湾地区不相上下。”张冠纶认为,尽管近年来内地电池片效益不断提高,资金、人才、技术不断得到积累,电池片技术与台湾地区的差距不断缩小,但整体而言,台湾地区的电池片技术仍保持着一一定领先,“对于企业来说,只有不断地创新研发,才能持续领先、永续经

营。”

张冠纶介绍,目前光伏行业晶硅电池片技术可分为三种类型:常规太阳能单/多晶电池、单/多晶 PERC 电池、N 型单晶电池。第一类类型的电池片技术较为初级,后两种技术门槛较高,目前内地普遍采用的是第一种技术,而台湾地区很多工厂都是在运用单/多晶 PERC 电池技术。张冠纶认为,相较于普通电池片技术而言,单/多晶 PERC 电池技术在普通电池片技术的基础上,进一步为电池片背部做了“背电极”处理,使得电池片背部也可以增加太阳光的吸收,从而使电池片效率提高了 0.6%-1.0%。效率的提升,意味着电池片单位面积输出的电能更多,转化的经济效益也更高。

“我此前主要做的就是常规太阳能电池和 PERC 电池技术,对于更先进的技术会持续关注及评估,适当时机再予以导入。”张冠纶表示,通威太阳能研发中心成立后,他首先就会着手于单/多晶 PERC 电池技术在生产中的运用,以此来促进公司生产效益的提升。

以管理促进效益

“电池片效率越来越高的同时,也意味着它的成长空间越来越小,这将对电池片

技术研发工作带来不小的压力。”但张冠纶也认为,从目前太阳能的发展情况来看,产业链还在持续盈利,促进了行业良性循环,也促使了企业有了更多的动力去做研发。

“电池片技术研发是运用太阳能电池片理论基础,对不同的电池片产品进行比较研究,通过技术改良来促进电池片效率的提升。目前行业中除了电池片企业在做研发以外,还有很多学术机构和研究单位也在做。”张冠纶表示,电池片技术研发不只是为了提高研发效率,以最有效的方式来实现正确的研究判断。因此,研究人员需要参加更多的行业研讨和交流,了解同行的发展情况、设备厂商的最新设备以及工艺上的新突破,把握住行业发展的脉搏,紧跟市场的前沿动态。

“对于研发管理者来说,不仅要有过硬的研发能力,还要兼具管理的才能。”张冠纶介绍,研发管理的目的是为了做好研发规划,提高研发效率,以最有效的方式来实现研发成果的转化。因此在研发管理中,张冠纶会将研发的时间和精力分配到不同的项目,将较多的资源放在近期的研发项目上,并以此促进研发价值的最大化。未来 3-5 年,张冠纶还计划建立一个国家级太阳能实验室,与此同时,通威太阳能的技术研发实力将会同步得到大幅提升,真正体现“科技的力量”。

五十载人生路 用心铸就通威梦

专访通威太阳能(成都)公司助理副总裁高文阁

本报记者 张颖 成都报道

通威太阳能高管专访之八



通威太阳能(成都)公司助理副总裁高文阁

从永祥树脂、永祥多晶硅、通威国际中心到通威太阳能双流项目,一座座标志性的通威建筑拔地而起,代表着通威集团一段又一段的发展历程。作为这些项目建设的参与者与建设者,通威太阳能(成都)公司助理副总裁高文阁在见证项目孕育、发

展、壮大的同时,也为身处其中不断积淀、超越感到欣慰。

从 2005 年 1 月至今,高文阁已走过了通威职业生涯的第十个年头。从最初的陌生、尝试,到现在承担集团大型项目的建设重任,高文阁用了一句质朴的话来概括这段经

历——有付出,就会有收获。

事业的转折

“人生的奇妙就在于你永远猜不到下一秒会发生什么,老天会赐予你什么样的机会。”高文阁认为,如果不是一个偶然的机会参与通威项目的建设,他自己也不会在不惑之年,由北到南,开启全新的职业生涯。

在来通威之前,高文阁在东北家乡的一家大型国有企业任职。2005 年,通威启动永祥树脂项目以后,他就跟随原单位来到四川,参与永祥树脂工厂建设的协调工作。但在工程的建设过程中,北方人难以适应四川的生活和文化氛围,工程收尾阶段,原单位许多同事陆续离开。当时永祥项目的负责人希望高文阁能够留下来,处理工程后期质保及验收的工作。经过一段时间的共事,高文阁对通威的企业文化和管理规范产生了强烈的认同感,思前想后,他决定留在通威,将工程延续下去。

“我大学学的是电脑专业,1986 年我就用电脑编过工程预算软件,对工程造价和工程管理有一定了解,没想到 20 年之后,这些东西都还用得着。”高文阁说,虽然自己并非科班出身,但在工程管理方面具有独

特的优势。工程管理涉及的范围非常广,需要有丰富的工作经历和良好的组织协调沟通能力,恰好高文阁以前做过企业办公室主任,也参与过大型项目,还处理过政府事务,也有化工厂的工作经验。

靠着丰富的人生经历,以及触类旁通的能力,高文阁顺利完成了永祥树脂项目建设任务,紧接着又参与了永祥多晶硅项目的基建工作,任工程计划部经理,推进项目的顺利实施,直到工厂竣工投产。

那些艰难时刻

随着高文阁参与的建设项目的不断增加,工程管理经验的不断积累,2009 年,他调到通威太阳能(成都)公司参与双流项目的前期准备工作。从终端考察、政府衔接到投资协议的谈判,高文阁全程参与,并着手解决双流项目土地证的办理问题。

双流的土地资源稀缺,地少人多,每年的土地指标仅有 2000 余亩。为了使双流项目建设用地合法合规,高文阁常常辗转奔波,办理各种手续,协调政府关系,最终拿下了 300 亩的土地,从而奠定了双流项目的建设基础。

与此同时,2014 年 7 月,高文阁又接到了一个更为重要的任务——参与通威国际中

心项目建设。此时通威国际中心已经完成了大楼结构主体的工程建设,接下来是机电的安装、工程装修等工作。按照集团要求,要在 2015 年 9 月之前完成管理总部的整体搬迁,当时只剩下短短的 14 个月时间,时间异常紧迫。“一边是十几套系统设备需要安装调试的紧迫形势,而另一边又是施工单位之间需要大量沟通协调。”面对这种状况,高文阁迎难而上,在集团领导的支持下,他开始作为通威国际中心项目第一负责人展开工作,与施工单位沟通,确定装修方案,全面强化工作秩序。

为了确保工程进度,高文阁取消了项目人员的假期,历时一年多的时间,所有项目提前完成,评价都很高。“集团管理总部所在的通威国际中心,是高文阁的得意之作。”

凝心聚力 寻求突破

高文阁认为,对于优秀的项目工程管理者而言,最为重要的是要建立一个好的团队。“人尽其才,物尽其用”,才能发挥出最大价值。为此,高文阁一直在培养和完善自己的团队,如今共有 11 人,包括 8 名专业工程师,均是与之一同征战多年的核心成员。目前,高文阁与他的团队正在如火如荼

地进行通威太阳能双流项目的工程建设,这是其未来一段时间最大的挑战。高文阁介绍,自 11 月 18 日,通威太阳能双流 5GW 高效多晶硅项目启动以后,项目已经进入到紧张的筹备阶段。按照要求,项目 2016 年 6 月份就要竣工投产,如何在最短的时间内达到建设要求,确保工程进度成为摆在高文阁面前的重大课题。

“对于通威太阳能双流项目来说,工厂的建设、设备的购置与安装是整个项目的重中之重。”高文阁认为,好的工程管理不仅仅是让项目按时完成就行了,还要选择最佳的施工方案,通过组织、协调、沟通,合理的安排施工顺序,以确保工程质量和控制成本。

为此,高文阁充分发挥团队协作效应,对团队成员提出了更加严格的要求,每个人除了做好自己的本职工作以外,在有余力的情况下还要帮助其他同事处理相关工作,整体推进项目顺利实施,实现降本增效的目的。

高文阁坦言,尽管经历过大大小小的许多项目建设,但每当面临一项新的任务时,他总会有压力。这种压力源自于对自己的要求,源自于把工作做得更好的期望。高文阁说,自己是闲不住的人,只要周末没有重要的事情,他都会来工地与工程人员一起加班。他坚信,“表率是最好的领导方式”,只有以身作则,恪尽职守,才能创造出完美的工程项目。

凝聚人心 创造价值

通威太阳能(合肥)公司人力资源部部长郑力



人力资源部部长郑力

庸者下”的绩效考核淘汰机制,配套制定产销体系的单项激励方案,使公司的各项指标持续提升,经营业绩节节攀升。

郑部长在光伏行业人力资源领域具有十余年的从业经验,凭着丰富的面试经验和专业的面试技巧,行业内广泛的人脉资源,为公司不断地引进优秀的管理人才。郑部长说,合肥公司在人才选拔上,始终秉承“诚信正一”的选拔标准,以品德为先,同时参考行业经验,按照既定的流程开展人才选拔。

公司的发展离不开人,人力资源部的工作就是围绕“人”来开展,并在公司的发展中扮演着“战略支持”和“服务”的角色。郑部长介绍,他们通过高端人才引进、后备人才培养、薪酬战略、绩效管理,全力支持公司战略目标的顺利实现,并举行员工生日会、家庭日、拓展培训等,为员工提供良好的服务。

2015 年,在谢毅董事长的带领下,合肥公司取得了令人瞩目的成绩。但随着公司产能的不断扩充,新进人员的增多,这给企业管理带来不小的压力。为了促进新员工能够快速融入通威的大家庭,人力资源部组织了一系列的团队活动来塑造凝聚力。

第三季度开始,“员工生日会”温情回归,各高管深入一线,为每月过生日的员工发放生日贺卡及礼物,并为寿星送上温暖的祝福。9 月份,为了增强中高层管理团队的凝聚力和向心力,人力资源部组织了以“戮力同心,共创卓越”为主题的“中高层管理干部拓展活动”。

通过此次活动,各中高层管理干部逐步认识到如何以团队的力量迎接困难和挑战,逐步培养、锤炼和塑造团队精神、奉献精神、创新精神,进一步增强集体的凝聚力和向心力。11 月份,为了提升一线班组长领导力和管理能力,人力资源部组织了三期的班组长户外拓展训练,受到了生产部门的广泛好评。

做值得信赖的好伙伴

通威太阳能(合肥)公司信息管理部部长周昕



信息管理部部长周昕

就在那一年,公司的 ERP 系统信息化项目正式启动,正处于需求调研阶段,而公司也处于起步阶段,那段较为艰难的时期,至今让周部长记忆犹新。“原本只是还原业务现状,规划业务蓝图,这样正常的信息化工作,却因为触及到了旧有的利益格局,而被莫名其妙的排斥。”因此,周部长决定抱着试一试的心态拼一把,让信息化回归正确的价值道路。然而,令他庆幸的是公司的一切都在朝着改革的方向前进,正是在那个时候,他深刻体会到了通威“诚信正一”的经营理念并不是口号,由于这样的一种好的文化氛围,让他工作的同时身心愉悦。

随着公司的发展,信息化工作也在稳步推进,从基础架构的建设,完善到信息系统的开发实施,周部长率领的信息管理团队正在努力探索着电池领域的应用深化。周部长说,信息化工作是一项只有起点,没有终点的工作,面对激烈的市场竞争,一日千里的行情变化,信息化团队面临的困难和压力不曾减退。“一方面我们没有真正意义上的行业信息化标杆可以学习,另一方面信息化工作的落地需要务实和细致的匠人精神,这是团队需要不断追求的精神内核。”

“作为部门负责人,我的管理职能逐渐取代了专业职能,成为我个人职业生涯中新的挑战。”周部长认为,作为一个信息管理的负责人需要持续地激发队员的学习力,在管理信息部的两年中,他渐渐减少了对具体业务的指导,更多的是树立判断事物的准则。他说,这种经验和方法既保持了成员的独立性,又能够在问题的源头引导纠偏。

两年多来,信息团队始终负责深入业务、辅助经营、创新为要、诚信负责的 IT 管理核心价值观,信息管理部从置身业务外的技术支持角色,逐渐转变为大家愿意信赖的合作伙伴。

以身作则 做好表率

通威太阳能(合肥)公司采购部部长薛青松



采购部部长薛青松

发展来不易,成绩振奋人心。在公司起步之初,原料采购部经历了一段异常艰难的时期,面临着供应商单一、采购价格高、物料要求低等问题。采购部通过与市场和同行进行对标管理,开发采购渠道,内部挖潜,用了 4 个月的时间使得每种物料有 3 家以上的合格供应商。截至 2014 年底,采购成本环比下降了 9.27%,成本降至行业第三。

然而,原料市场瞬息万变,始终处于不断的变化发展之中,今年下半年,原料行情上涨,作为电池主料的硅片出现短缺,一度出现“有钱难买”的形势,这给合肥公司原料采购带来了极大的挑战。对此,采购部一边保证现有供应商的稳定供应,一边开发新的供应商。薛部长带领着采购专员奔赴市场一线,拜访客户,通过积极的布局,保证了硅片的正常供应。

硅片采购在整个采购成本中所占的比重大,市场价格波动最大。为了进一步减少市场波动对采购及生产造成的影响,今年年初,采购部积极与国内大型硅片厂进行洽谈,通过代工合作稳定采购量的同时,大幅降低了采购成本。

在采购部的管理中,薛部长始终坚信“表率是最好的领导方式”,他每天来得最早,走得最晚,以身作则,做好表率。渐渐地,采购部形成了“保障、服务、廉洁、高效”的部门文化,营造了向上的工作氛围,塑造了良好的行业形象。2015 年,在全体采购部同事的共同努力下,采购部取得了累累的硕果。

目前通威太阳能已经得到行业、客户、供应商的认可,随着通威太阳能双流 5GW 高效太阳能电池项目的启动,公司面临着前所未有的发展机遇。薛部长表示,2016 年,采购部在谢毅董事长的领导下,将脚踏实地,持之以恒,继续保持低成本、深化集团上下游产业合作,加强供应商管理及召开供应商大会,为通威太阳能更加美好的明天添砖加瓦。

丰富企业生活 推进文化建设

通威太阳能(合肥)公司举行第三届拔河比赛暨征文比赛颁奖仪式



拔河比赛中奋力拼搏的运动健将



通威太阳能(合肥)公司首届班组长拓展培训

本报讯(通讯员 叶婷婷)12月15日,通威太阳能(合肥)公司隆重举行第三届拔河比赛暨“我身边的最美通威人”征文大赛颁奖仪式。通威太阳能(合肥)公司首席运营官谢泰宏、高级副总裁路广军出席活动并担任颁奖嘉宾。

本次拔河比赛参赛队伍以部门为组别,分为8支,每支代表队都派出最强比赛阵容,齐心协力,勇争第一。电池一厂2队、电池二厂2队、厂务部1队、计划部与职能部门1队、质量部1队、团结队1队等400余名员工参加活动。下午两点整,通威太阳能(合肥)公司工会主席翟锦铭上台致辞,并代表工会为各位运动健儿加油打气。

在各队井然有序的抽签分组后,拔河比赛正式开始。经过一番紧张而激烈的比拼,电池二厂威龙队、威狼队、电池一厂气吞万象队、团结队顺利晋级半决赛。最终,

电池一厂气吞万象队一举夺得本次比赛冠军。

颁奖仪式上,通威太阳能(合肥)公司首席运营官谢泰宏、高级副总裁路广军首先对举办“我身边的最美通威人”征文大赛获奖员工进行表彰并颁发荣誉证书和奖金。拔河比赛冠军、亚军、季军电池一厂气吞万象队、电池二厂威龙队、电池二厂威狼队分别获得现金奖励。

2015年是通威太阳能(合肥)公司企业文化建设工作的开局之年,是公司大力推进企业文化建设的关键之年,公司抓重点、强效果,加快推进重点企业文化活动项目建设。此次拔河比赛暨“我身边的最美通威人”征文大赛顺利开展,不仅营造了良好的工作氛围,丰富了员工的业余文化生活,更展现了公司全体同仁不畏艰难、团结合作、奋勇拼搏的精神面貌。

通威太阳能(合肥)公司开展首届班组长拓展培训

本报讯(通讯员 翟萌)为了加强生产车间一线班组长的团队凝聚力和执行力,提升各项工作效率。近日,通威太阳能(合肥)公司以“融入团队,高效执行”为主题,于11月18日开展了首批生产车间班组长拓展培训,并于12月3日、12月10日相继开展了第二批、第三批培训,累计129名班组长参加。

12月10日,第三批培训如期举行,上午七点半,参训人员准时在公司大门口集合,乘坐大巴前往紫蓬山拓展基地。公司电池一厂负责人及质量部负责人纷纷赶赴拓展现场,鼓励大家增强团队协作,挑战自我,突破自我。随后,首届班组长拓展培训正式拉开了序幕。

统一着装后,大家自由分成两组并推举出各组的组长,小组口号也随即诞生,各组成员蓄势待发,现场气氛异常紧张。随着教练一声令下,各队迅速排列整齐。“立正,稍息,向左转……”熟悉的口号不绝于耳,队员们仿佛回到了校园军训时光,个个精神抖擞,充满力量,全力投入紧张的拓展培训。

拓展培训并没有想象的轻松,有集体完成的配合游戏——毕业墙,也有个人体验项目——自信背摔、高空抓杆和能量球传递。其中毕业墙环节让许多队员印象深刻,该项目要求所有队员都要翻越一堵4米高且垂直的围墙,这是一个必须依靠集体的力量才能完成的项目。大家根据组长的统一部署制定攻克计划,采用叠人墙的方法,让身强力壮的队员为底座,其他同伴踩着底座同伴的肩膀,成功地翻越了高墙。自信背摔环节考验队员间的相互信任度,无信任的团队是松散低效

的,相互信任、相互支持是公司建立英勇善战团队的基础。高空抓杆与能量球传递更是让队员突破自我,战胜恐惧的环节,大家相互鼓励、相互协作,无不露着通威人昂扬向上的精神面貌。整个拓展过程中,各队都体现着强大的凝聚力和集体的智慧。活动结束后,所有队员都为自己和团队的精彩表现欢呼鼓掌。此次拓展,不仅增强了员工战胜困难、战胜自我的信心和勇气,也增强了员工团结互助、共度难关的契合度和凝聚力。企业核心竞争力来源于员工个人能力的充分发挥,而企业真正的“竞争优势”却永远来源于团队的集体智慧和共同努力。

通威太阳能(合肥)公司电池一厂举办“我为通威喝彩”板报展

本报讯(通讯员 申雷雷)近日,通威太

阳能(合肥)公司电池一厂自发组织并开展了“讲用活动”第九期之“我为通威喝彩”板报展活动。

电池一厂生产车间5支“讲用活动”队伍采用文字与绘画相结合的方式,将员工对公司投产2周年暨双流5GW高效晶硅电池项目顺利投产的美好祝福以板报的形式向大家展示,板报设计风格新颖,版面整洁,主题鲜明,重点突出,内容丰富,图文并茂,展出当天吸引了大批员工驻足观看。

本次板报展紧紧围绕公司企业文化知识及“讲用活动”主题,将思想性与感召力融为一体,既展现了生产车间一线员工的才艺水平,也体现了员工对通威文化的理解与认知,同时有利于公司营造浓郁的企业文化学习氛围,让企业文化知识寓形于板,寓教于心,真正的做到了让员工参与其中,学在其中也乐在其中。

王震,我们平时都这样亲切地称呼他“老王”,一个来自六安的老大哥,现在住在四里河附近,工作中有时我们直呼其名,他却也丝毫不介意,总是笑呵呵的。他个头不是很高,身材也略微有些发胖,但看起来却很结实,工作中他严于律己,认真负责,生活中也平易近人,总像一个老大哥伴在我们左右,他在通威工作的时间较长,应该算得上是一位资深的老通威人。

因为他家离公司较远的缘故,老王每天都要早早的起床洗漱为上班提前做准备,陪伴他的永远是那辆二手电动车,是他花500元钱从二手车市场买的。电动车比较破旧,每当他骑着时,除了喇叭不响,整个车子就像奏响乐一样响个不停,刹车也不是很灵敏。它就这样每天陪着他上下班,伴随着他度过这些年的无数个日日夜夜。

今天早上,我起得还算比较早,换上一身运动服,准备晨跑,顺便出去吃个早饭,刚好跑到厂区大门口的位置,就看到老王骑着他那辆独特的“小毛驴”过来了,慢慢的减速像我靠近,冲着我打着招呼:“毛响,

人在通威
曹毛响(生产部)

为了肩上的责任

记电池一厂生产部组长王震优秀事迹

你今天起得那么早啊,别人都还没起床呢!”“刚好出来晨跑,就遇到您了。”我回答道,你这么早就到了?“早点过来,路上不堵车”老王回答道,他总是那副乐观的样子,令人敬佩。

他每天总是第一个到车间,了解完当天的工作计划后,便抱着一个电子天秤等待着交接班,仔细地询问网版状况、台面纸等情况。做完这些他便安排人去领料,而自己配合着同事们检查机器台面,顺带做一

些工艺卫生,完全没有摆出一个组长的姿态,很自然地跟大家一起忙碌着。工作时,他不断强调着工艺卫生队生产的重要性,大家也都忙的不亦乐乎。浆料领来,接下来就是正式开线了,老王在三道帮助我们一起开线,一会帮着拿膜片,一会帮着调偏移,做好这些嘴角露出一丝不亦察地笑容,而后拿着笔记本离开了。

当他开会完再次回到线上,看到我还

在忙着折擦拭网版所要用的无纺布时,他就快步走过来帮助我一起折,很快就折完了,所谓众人拾柴火焰高,就是这么个道理。大概过了没多久漏浆了,老王知道后快速跑过来,拿起封网架,将机器打成手动状态之后,只用了短短几十秒的时间浆就不漏了,这使我惊叹不已,直到此时我才明白,这就是差距,我还有很多需要学习的地方。他每次都会教导我,要想成为一名合格的作业员,不仅要会干,而且要干好,遇到

问题要知道怎么解决,要做到问题早发现,早处理。做到三不原则“不接收不良品,不制造不良品,不传不良品”,就是这句话一直激励着我不断前行。

老王每次换班吃饭总是喜欢跟我一起,总是会教我一些技能,让我好奇的是,他每次都是第二批吃饭,后来我忍不住地回问了一下,他说了一句话我当时非常感动:“大家每天上班都很辛苦,我晚吃一会没事,我更希望你们都能吃上热饭。”平实的

话语,却表达了他对同事的体贴与关心。

老王做事很认真负责,对我们要求也很严格,每天反复强调印刷质量,强调不能违规操作。记得有一次,我一边看机台一边擦刮条,看片不仔细导致批量性的断栅,打了我0.07的绩效。原本以为他会狠狠的数落我一顿,但是他没有,只是说了我几句,提醒我下次注意,希望你做的更好类似的话,他严格的背后也有宽容的一面。他每天上班来得很早,下班却走得晚,总要等到事情都处理好了才下班。很能吃苦耐劳又任劳任怨,他有时候会说很羡慕我们可以什么时候都可以调休,而他却不可以,有时累了想休息一下,但是想肩上的责任,他还是没有放下过手下的工作,每天兢兢业业,勤勤恳恳地工作,一直是我们的标杆,学习的榜样。

短短的三个月,我从老王和这些老员工的身上学到了很多的东西,其实公司还有很多人和他一样辛勤付出的通威人,在平凡的岗位上做着不平凡的事情,他们是我们心中最美的通威人,他们的坚持,他们的付出,很值得我们去学习,我们应该向他们致敬!

不忘初心
李左军(设备部)

停下脚步

最近一段时间,因为某些事情,情绪一直比较低落。忽然感觉自己的生活几乎被工作和其他繁琐的杂事所填满了,没有留给自己一点的时间和空间,我感觉前所未有的糟糕。于是,申请了一天假期,放松心情,调整思绪。

像往常一样,一大早,老婆便匆匆忙忙的去上班。我一个人安静地躺在床上又不知不觉的睡着。再醒来时,发现自己独自占了满屋子温暖的阳光,我没有立刻起床,我要享受这一刻的温馨,于是我便悠闲的躺在床上发呆。这一刻的悠闲对于现在的我而言简直就是一种奢望。

在故乡,无论是现在还是以前的读书时光,有时间我就喜欢一个人悠闲的在田间的小路上散步,等到夕阳西落,天边的云彩像一朵朵娇艳的大红花肆无忌惮的盛开着,大地呈现一片祥和,那感觉就像是一位慈祥的奶奶用她那粗糙却又温暖的手抚摸着我的脸庞,我陶醉于这片祥和的自然氛围中,将灵魂放飞到田野四处,时空仿佛在这一刻消失了一般,万分的惬意。

然而,青春随着时光的流逝,面对尘世间的物欲横飞,再也找不到那纯粹时光的影子。回顾我一路走来,日复一日,年复一年,岁月改变了我的模样,却改变不了我追逐的脚步;纵然在旅途中迷失方向,我也不能停下。因为这个浮躁的世界不容许我有片刻的懈怠;这个浮躁的世界扰乱了我的心境,心也变得浮躁起来。我急切地想往人群的前方赶,也要求自己飞的比别人更高,在这追赶中,我把自己弄得心力交瘁,却仍然要伪装坚强,但这其中的苦楚只有自己知道。现在想来,即便是这样,我甚至都没有弄清楚自己追赶的方向,我自己想要的到底是什么,整个旅途我收获了什么,而我又失去了什么。

其实,给自己保留一颗淡然的心,也许你未必能得到更多,但是你会过的更加幸福和快乐,你收获的是自己。你需要的是停下追赶的脚步,整理自己的心情,变换思路,调整方向,重新上路。



冬日腊梅

秋去冬来,我加入通威太阳能这个大家庭已将近两年的时间,两年里,通威太阳能一点一点地茁壮成长。

回想当初,自己刚刚毕业进入通威,成为电池二厂工艺部清洗工序的一名技术员。从学生到上班族的角色转变,感觉很不适应。正是身边的同事和领导的关怀,才让我慢慢的成长起来。工程师给我进行职业技能培训,在工作之余将自身的经验和小技巧传授给我,使我成为了一名合格的清洗工艺技术员。通威这个大家庭让我倍感温暖,时时刻刻都能感受到通威带给我的正能量。

记得在今年四月份,分选工序反馈电池片有滚轮印脏污,这将会导致电池片降为B级,并对公司造成经济损失。主管和

馨香一瓣
林旭(工艺部)

冬日的感动

工程师得知后,第一时间进入车间进行排查。这次的滚轮印相对于以往有所不同,通常情况下,我们制绒工序造成的滚轮印在扩散后就会很明显,划伤工序造成的滚轮印在PE镀膜后也会很明显,我们都能够及时的发现,第一时间排查解决问题。可是这次是在电池片最后的检验工序才发现,发现时间太晚,这对我们来说无疑是当头

一棒。从发现问题的线别及滚轮印的对位位置来看,经排查,推测是烘干槽的滚轮出了问题,我们马上停机擦拭滚轮。擦拭滚轮后跟踪生产出来的片子至PE镀膜,未发现异常,可是在丝网烧结后,又发现了那可恶的滚轮印。这让之前的努力全都白费,只能回归原点继续排查。此时距发现问题已经

低吟浅唱
孟海南(生产部)

你好,今天

你,从天府之国,带着阳光,奔向庐州。你,看到城市西郊,一片萧条。可是你,并未放弃你的渴望,渴望让世界充满光明的梦想!

你说,我们向大自然索取的不光是财富,更是充斥着我们生命的力量。所以你,引领着我们努力,引领着我们奋斗,引领着我们自强不息!

三十三年里,你,不断提高,不断改善,不断追求着创新。你说,高科技是企业的立足之本,这不仅是你的信念,更是所有人的信念!

你,带着我们向美好的明天,扬帆远航。所以,我们要每天迎着朝阳,呐喊,今天,你好!

过去了6个小时,深夜11点,主管和工程师还在加班排查。寒冷的深夜里,是团队的氛围,工作的热情和心中的正能量,让我们倍感温暖!我们从排查使用的化学药品有无更换到最后更换改造滚轮,细致排查,最终找出了问题根源。为了及时开机生产,主管和工程师一直加班到天明未曾合眼。直到第二天清晨太阳刚刚升起,在多次改造和更换滚轮后问题才得以完全解决。这真是一个大快人心的好消息。得知结果后,大家早已忘却一夜未眠带来的困倦了。有困难就解决,无论面对多大的压力,我们始终坚信有团队的力量,一颗充满热情与正能量的心,会无坚不摧。正如刘主席所说的:传播正能量,天天打胜仗!

青春赞歌
汪立琦(采购部)

生命的意义

寒风送去暖秋,冬雨悄然淋眉。自古人们多爱夏秋,而我独爱冬。回眸过往,怅寥廓,问苍茫大地,生命的意义何在。

风到外嗖嗖地吹,难道它在寻找着答案?一路上,心在不停地思考着。厂区纵横的大道两旁,挺拔的桂花树在凛冽的寒风中依旧葱葱郁郁,都说梅花香自苦寒来,而我想说,能在寒风中依然成长的桂花树品质更佳。在深秋,他们尽情绽放,用尽心思,用尽体力,毫无保留的绽放。

在寒风中抵抗,哪怕耗尽最后一根枝叶,也要让人知道它没有休息!它就是这样的顽强,来年的桂花才显得格外芬香。眼前的桂花树告诉我:生命是用来不停地奋斗!

公司门口两旁的梧桐已不再绿叶葱葱,它们经历一年的成长,如今已满身黄金甲,犹如守卫在城堡的勇士,放眼望去给人一片肃穆、庄重的气派景象。生于夏花,死于绚烂,就这样在这最美的时刻凋零,让人顿生敬畏之心。眼前的梧桐告诉我:生命是用来展示最美的一道风景!

回到生活区,原来荒芜的土地经过施工后已荡然无存,能看到的都是新栽的广玉兰、香樟树、红叶李等各式各样的绿植,一排排、一片片坚强的活在当下,在初冬的季节,它们已经悄然生长。想必来年的冬天,又是欣欣向荣的景象。冬天,就是给人希望的季节,生命在此时孕育,等待萌发。这一片片的绿植告诉了我:生命是用来不断创造希望!

回首来通威已将近半年,已熟悉了通威的生活,通威不正是像魁梧的梧桐,挺拔的桂花树,坚强的绿植,给人不停奋斗的意志,展现最美的宣言和给人希望的曙光!“生命犹可贵,千金亦难买”,人的生命是至重、至贵的,当一个人失去生命的时候,其所拥有的金银财宝、名车豪宅都将人去楼空,毫无意义。人在一生中,许许多多的事情并非仅仅为了生存,生存只是一种手段,最终的目的是为了完成自己的理想,实现一种价值追求。